Curriculum vitae di Roberto Bechis

| PROFILO PERSONALE |
|---|
| Residente a dal e Dirigente in importanti Gruppi Industriali dal 1994, ho avuto l'opportunità di maturare esperienze sia nel settore Industriale che nei Servizi, ricoprendo posizioni nelle aree fondamentali della gestione d'impresa: analisi economicofinanziaria, risorse umane, vendite, acquisti, marketing, coordinamento. Ogni esperienza è stata preziosa ed entusiasmante, accrescendo le mie competenze e valorizzando le potenzialità in organizzazione, negoziazione, comunicazione e gestione delle risorse umane. |
| Sempre mettendo al primo posto il rispetto della persona, in modo onesto e trasparente. Dal 2021 sono consulente di Direzione per una importante azienda nel mercato del recupero carta ed imballaggi. |
| |
| |
| 2013 - |
| 2019 - |
| 2014-2017 |

Consulente di Direzione

Mercato Recupero Carta ed Imballaggi

- Organizzazione e Strategia Aziendale

Consulente e Coacher per Piccola e Media Industria

- Risorse Umane e Commerciale

- Risorse Umane e Commerciale

ESPERIENZE PROFESSIONALI

LAMACART

CASSIOPEA

Verona

Verona

2021 -

2018 –

2004 - 2017 MEGGLE ITALIA Managing Director Italy (Amministratore Delegato)

Verona - Alimentari, prodotti freschi (latticini). Fatt. 24 mio

- Start up e sviluppo della Filiale Italiana di una importante

Azienda Multinazionale Tedesca

1999 - 2003 ADARTE S.p.A. Direttore Generale

Prato - agenzia per il lavoro. Fatt.10 mio

- start up ed attuazione del piano industriale

- 14 filiali e 35 dipendenti

- importante Associazione Imprenditoriale come

Socio di riferimento

1994 - 1998 GALBANI Unit Business Manager nord-est

Milano - Prodotti freschi (latticini). Fatt. 200 mio

1992 - 1993 ARENA SIAS National Key Account

Verona - Alimenti surgelati

STUDI E FORMAZIONE MANAGERIALE

- Laurea in Lettere – votazione 110/110

 Master Universitario "Comunicazione e Marketing" (Corso Università/CEE di diciotto mesi)

- Executive Master LIUC
- Maturità scientifica
- Corso Galgano "stili della comunicazione"
- Corsi aziendali su tecniche e strategie di vendita/acquisti/marketing
- Corso Kaeser (diretto da dr. Mario Silvano) sulla gestione delle risorse umane
- Seminari Gruemp sulla comunicazione empatica ed emotiva
- Corsi di informatica su Windows e Office
- Seminari CFMT di analisi del bilancio e gestione Risorse Umane
- Corsi Skills Management su controllo di gestione e finanza
- "Managing the Sales Force" Spearhead Training Course London

CONOSCENZA LINGUE E INFORMATICA

- Inglese parlato e scritto ad ottimo livello
- Francese conoscenza discreta
- Tedesco conoscenza scolastica
- Spagnolo conoscenza scolastica
- Uso abituale di internet, social media e posta elettronica
- Conoscenza approfondita dei programmi word, excel e power point

Autorizzo l'utilizzo dei dati ai sensi del D.Lgs 196/03.

Roberto Bechis